

上海昌为医药辅料技术有限公司 招聘简章_销售部

自 1999 年以来, 我们专注于从事进口高品质药用辅料在中国市场的推广和销售, 导入先进的制剂技术, 由此而在行业内树立了良好的口碑和形象。今天, 我们渴望更多的同伴加入, 合力打造出一个更大更广更坚实的平台。未来, 它就是你我的成就及事业所在。

我们的理念:

方正为人, 方正为道. 以最大化的提升产品价值为己任; 实现团队价值最大化; 为健康事业而付诸努力!

我们的伙伴:

FMC, Ashland(Aqualon & ISP) DOW(Dow & Rhomhaas), BASF, Envonik(Degussa & Rhom), NOF、FujiChem , Daiichi, Standard, Nichirin 等行业内全球领先制造商。

我们的客户:

各大外资药厂、国内的顶端药厂、高端保健品食品制造商、高端化妆品制造商。

我们的优势:

与国外制造商、客户的深度合作, 拥有技术服务与应用研究中心;

时刻把握国际前沿技术的应用发展及研究, 我们的全球市场触角不断为行业带来新的产品及应用。

我们的团队:

年轻团结、富有朝气、充满热情、积极向上。

我们能提供:

企业与个人共同发展, 共同壮大的良好的事业平台。在这里, 每一位员工都是企业的未来!

我们希望您:

- 1、怀有与公司共同发展, 共同成长的理念;
- 2、愿意投身药用辅料行业, 为中国制药工业贡献你的力量;
- 3、脚踏实地、长期发展的意愿;
- 4、杰出的沟通交流的意愿及能力;
- 5、不断学习的热情及意愿;
- 6、药学相关专业者优先

“加入我们, 一同创造热情! Join us in creative Enthusiasm!”

请将您的简历发至: chineway@163.com (非常感谢您的关注!)

本次销售部_工作岗位需求

- 1、销售主管 1 名 (主辖区域: 浙江、上海)
- 2、销售主管 1 名 (主辖区域: 江苏、安徽)
- 3、销售主管 1 名 (主辖区域: 山东、河南)
- 4、销售主管 1 名 (主辖区域: 湖南、湖北)
- 5、销售助理 2 名 (主辖区域: 大华东区)



上海昌为医药辅料技术有限公司

招聘岗位_销售部

1-1, 区域销售主管_岗位职责:

- 1、客户及市场信息的收集、整理、分类及跟踪;
- 2、完成市场部及销售部制订的销售任务;
- 3、收集、整理、汇报市场动态及竞争对手状况;
- 4、建立良好的客户关系,完成销售任务;
- 5、负责本区域的货款回收;
- 6、上级安排的其他任务。

1-2, 区域销售主管_任职资格:

- 1、大专及以上学历,必须为医药、药物制剂、生物工程、化学等相关专业;
- 2、1年以上工作经验,无工作经验亦可;
- 3、熟练使用各种办公软件,文档处理能力佳;
- 4、坚韧不拔的性格及较真的特质;
- 5、良好的沟通与协调的能力及;
- 6、细心、耐心、思路清晰,良好的团队合作意识。



2-1, 区域销售助理_岗位职责:

- 1、商务及客户信息的收集、整理、分类,对客户信息时时跟踪并归档系统;
- 2、整理、编制商务文件模板,改进和规范工作流程,收集并对往来商务信函、传真、邮件存档备查;
- 3、协助技术经理和区域经理做好注册证、产品资质及客户相关资料备查的管理;
- 4、负责药厂客户销售信息的系统录入;
- 5、协助销售经理制定合同,并做好客户和内部沟通,追踪合同的执行状态。
- 5、负责相应区域来访客户的接待和审计工作;
- 6、协助销售经理安排的其它事宜。

2-2, 区域销售助理_任职资格:

- 1、大专及以上学历,药物制剂、生物、化学等相关专业者优先。
- 2、1年以上工作经验,无工作经验亦可;
- 3、熟练使用各种办公软件,文档处理能力佳;
- 4、性格沉稳,举止得体;
- 5、良好的沟通与协调的能力;
- 6、细心、耐心、思路清晰,良好的团队合作意识。